



LIDMAATSCHAP 2009



AMSTERDAM BOATS B.V



# LIDMAATSCHAP 2009

Amsterdam Boats biedt u met ingang van 1 januari 2009 drie samenwerkingsvormen aan. Het doel van de samenwerking zal zich meer nadrukkelijk richten op het verhogen van de bestedingen aan boot huur in de regio Amsterdam door zowel het privé, het zakelijke als het toeristische segment.

In de afgelopen periode heeft Amsterdam Boats verschillende expressie vormen ontwikkeld. Misschien participeert u in direct marketing newsletters, boeken wij uw boten dan wel excursies of ontvangt u directe leads van het Amsterdam Boats boeking bureau.

Alle leden profiteren van de marketing en promotie die Amsterdam Boats voor de Amsterdamse boot verhuur markt realiseert.

Met uw nieuwe lidmaatschap selecteerd u één pakket op maat samengesteld uit alle mogelijkheden die Amsterdam Boats biedt en interessant en lucratief zijn voor uw bedrijf of organisatie.

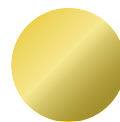
Met ingang van 2009 heeft u de keuze uit drie lidmaatschappen:



BRONS



ZILVER



GOUD

Deze opvolgende pakketten bieden ieder op eigen wijze mogelijkheden tot zakelijke samenwerking en promotie.



Met het [Bronzen Lidmaatschap](#) profiteert u direct en indirect van de promotie- en informatietaken die Amsterdam Boats in binnen- en buitenland voor uitgaven aan boothuur in de regio Amsterdam realiseert.

Het Bronzen lidmaatschap omvat:

- [Lidmaatschap](#)
- [Opname in de Amsterdam Boats database](#)
- [Digitaal logo zodat u uw partnership in e-mail en op uw website kunt uiten](#)
- [Gratis licentie Amsterdam BMS \(Boat Management System\)](#)
- [Uitgebreide vermelding op de Amsterdam Boats websites \[www.boothurenamsterdam.com\]\(http://www.boothurenamsterdam.com\) en \[www.rentaboatamsterdam.com\]\(http://www.rentaboatamsterdam.com\)](#)
- [Activering van het Amsterdam Boats direct leads systeem](#)

*(De Amsterdam Boats websites ontvangen  $\pm$  120.000 unieke bezoekers per jaar).*

De kosten voor het Bronzen lidmaatschap bedragen € 1,45 per boot per dag.

*N.B. Op het Bronzen lidmaatschap is het Amsterdam Boats garantieplan is van toepassing. Indien u de kosten voor het Amsterdam Boats lidmaatschap niet terugverdient uit de kale verhuur dan stort Amsterdam Boats het gehele bedrag retour.*



Met het Zilveren lidmaatschap ontvangt u alle diensten uit het Bronzen lidmaatschap, aangevuld met een pakket advertentiemogelijkheden voor de zakelijke en leisure markt.

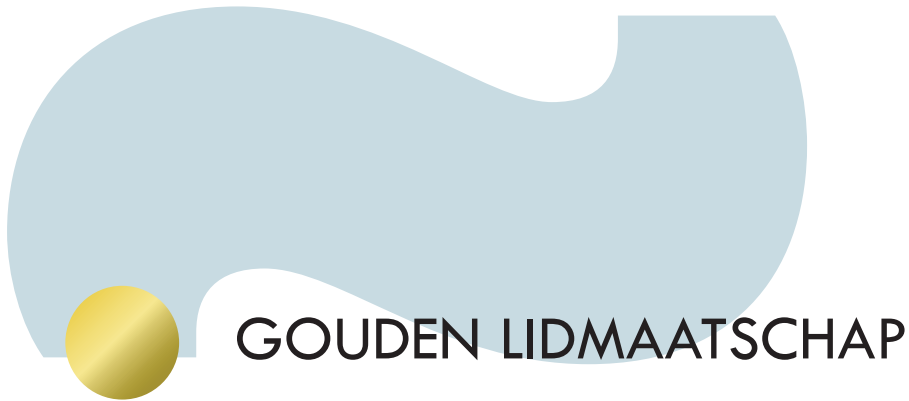
Het Zilveren lidmaatschap omvat:

- Alle diensten van het Bronzen lidmaatschap
- Newsletter marketing partnership
- Deelneming in het affiliate programma
- Opname in de halfjaarlijkse Amsterdam Boats brochure (totale oplage: 10.000 stuks)

*(De Amsterdam Boats websites ontvangen ± 120.000 unieke bezoekers per jaar).*

De kosten voor het Zilveren lidmaatschap bedragen € 1,95 per boot per dag.

*N.B. Op het Zilveren lidmaatschap is het Amsterdam Boats garantieplan is van toepassing. Indien u de kosten voor het Amsterdam Boats lidmaatschap niet terugverdient uit de kale verhuur dan stort Amsterdam Boats het gehele bedrag retour.*



Met het [Gouden lidmaatschap](#) ontvangt u alle diensten uit het Bronzen en het Zilveren lidmaatschap aangevuld met diensten van het Amsterdam Boats boeking bureau zodat de zakelijke bezoeker, meeting planner en congresorganisator u sneller weet te vinden. Ook binnen de verschillende Amsterdam Boats online omgevingen creëert u veel extra aandachtswaarde voor uw boot.

Het Gouden lidmaatschap omvat:

- [Alles diensten van het Bronzen lidmaatschap](#)
- [Alle diensten van het Zilveren lidmaatschap](#)
- [Homepage positie](#)
- [Corporate clients preferred supplier](#)
- [Video presentatie positie](#)

*(De Amsterdam Boats websites ontvangen ± 120.000 unieke bezoekers per jaar).*

De kosten voor het Gouden lidmaatschap bedragen € 2,45 per boot per dag.

*N.B. Op het Gouden lidmaatschap is het Amsterdam Boats garantieplan is van toepassing. Indien u de kosten voor het Amsterdam Boats lidmaatschap niet terugverdient uit de kale verhuur dan stort Amsterdam Boats het gehele bedrag retour.*



## WAT IS WAT?

### Database Opname

Opname in de Amsterdam Boats database betekent dat uw wij uw boot vindbaar maken binnen het Amsterdam Boats platform. U krijgt een positie toegewezen binnen de Amsterdam Boats websites en de daarop weergegeven vloot. Daarnaast bent u vindbaar door middel van de verschillende zoekfuncties.

### Amsterdam BMS

In het eerste kwartaal van 2009 introduceert Amsterdam Boats het in haar opdracht ontwikkelde Amsterdam BMS (Boat Management System). Een zeer uitgebreid software pakket speciaal ontwikkeld voor de Amsterdamse bootverhuur professional. Al uw planning, administratie, een volledig klantenbeheersysteem (CRM), een zeer krachtig nieuw saleskanaal en nog heel veel meer in één easy to use pakket! Normaalgesproken bedragen de kosten voor dit pakket: Eenmalige setup € 3950,- + jaarlijkse management fee € 1250,- van + 3% transactie fee. Voor leden van Amsterdam Boats zijn zowel de aansluitkosten als de jaarlijkse management fee geheel GRATIS.

### Newsletter Marketing

Op maandelijkse basis verzorgt Amsterdam Boats een nieuwsbrief voor haar gehele klantenbestand. Als u participeert door middel van het Zilveren of Gouden lidmaatschap dan kunt u uw aanbiedingen, diner cruises of arrangementen aanbieden aan het gehele Amsterdam Boats klantenbestand. Newsletter marketing heeft zich in de afgelopen periode bewezen als zeer effectieve vorm van marketing.

### Affiliate Programma

Amsterdam Boats onderhoudt een netwerk van affiliate partners. Dit zijn websites die de boten van de Amsterdam Boats leden vanuit hun eigen web omgeving aanbieden aan hun klanten.

### Homepage Positie

Een positie op de homepage betekend veel extra aandacht voor uw boot of schip. De hoge aandachtswaarde gecombineerd met een hoge conversie maken de homepage positie tot een van de meest effectieve expressievormen.

### Video Presentatie Positie

Om extra uit te blinken en extra aandacht te vestigen op uw boot en het product dat u hiermee uitdraagt bieden wij de mogelijkheid uw unieke video presentatie te integreren binnen uw uitgebreide vermelding op de Amsterdam Boats websites.

### Amsterdam Boats Brochure

Brengt 2x per jaar een brochure uit ter promotie van de bij haar aangesloten boten. Met een oplage van 10.000 stuks en zeer gericht verspreid behalen de in de brochure vermelde boten een uitermate doelgericht publiek.

### Preferred Supplier

Het Amsterdam Boats boeking agentschap heeft zich een belangrijke rol toebedeeld binnen een nog immer sterk groeiend aantal bedrijven, organisaties en verenigingen. Door onze "helicopter position" vinden onze adviezen gretig aftrek en gelden als leidraad voor de huurder. Als preferred supplier geniet u een uitzonderlijke positie.

# PARTICIPATIEOVEREENKOMST 2009

Naam bedrijf / organisatie:

.....

Adres:

.....

Postcode & plaats:

.....

Contactpersoon:

.....

Email adres:

.....

Direct telefoonnummer:

.....

Gelieve uw boot / boten in te vullen onder het Amsterdam Boats dienstenpakket waar u voor deze specifieke boot / boten in wenst te participeren.



BRONS



ZILVER



GOUD

.....  
.....  
.....  
.....  
.....  
.....  
.....  
.....  
.....  
.....

.....  
.....  
.....  
.....  
.....  
.....  
.....  
.....  
.....  
.....

.....  
.....  
.....  
.....  
.....  
.....  
.....  
.....  
.....  
.....

Door ondertekening verklaart u akkoord te zijn met de algemene voorwaarden.

Plaats & datum

.....

Handtekening

.....

# ALGEMENE VOORWAARDEN

Amsterdam Boats B.V.  
Korte Prinsengracht 44  
1013 GT Amsterdam  
hierna te noemen AB

en

Verhuurder zoals omschreven op de Amsterdam Boats participatieovereenkomst 2009 hierna te noemen PARTNER

1. De Dienst AB zal:

- a) de boot en/of boten van PARTNER op haar websites publiceren, gebruikmakende van de data zoals aangeleverd door PARTNER
- b) zorg dragen voor het bijhouden van de informatie omtrent PARTNER boot en/of boten in het geval deze wijzigt.
- c) klanten genereren die geïnteresseerd zijn in het huren van één of meerdere boten van de PARTNER en deze klanten accuraat en volledig aanleveren bij PARTNER.
- d) een maandelijks overzicht produceren en aan PARTNER overleggen op de eerste dag van elke maand met daarin opgenomen alle klanten die hebben aangegeven in de daaraan voorafgaande maand te willen afnemen.

PARTNER zal:

- a) zorg dragen voor het aanleveren van accurate, complete, correcte en niet misleidende informatie met betrekking tot haar boot en/of boten aan AB.
- b) garanderen dat zij rechtmatig eigenaar is van deze informatie en dat deze overeenstemt met alle relevante wetten en regelgeving en/of gerechtigd is deze informatie te gebruiken.
- c) garanderen dat zij AB te allen tijde op de hoogte houdt/stelt van de meest actuele informatie en tarieven voor de boot en/of boten.
- d) garanderen dat zij niet later dan 24 uur

reageert op alle klanten aangeleverd door AB.

- e) op maandelijks basis rapporteren welke klanten zij via AB heeft ontvangen, welke verkopen hieruit zijn voortgevloeid tezamen met alle daar bijbehorende informatie die redelijkerwijs gemeld dient te worden.
- f) Indien PARTNER geen boot uit eigen beheer kan aanbieden aan een klant geleverd door AB, aansluitend bij de wensen van deze klant zal PARTNER dit kenbaar maken aan AB. PARTNER is niet gerechtigd een klant geleverd door AB aan derden door te spelen zonder nadrukkelijke toestemming van AB.

g) AB niet later dan 24 uur na ontvangst van een klant op de hoogte stellen in het geval een klant reeds samen met PARTNER bezig was met het samenstellen van eenzelfde vaartocht. Indien deze notificatie niet plaatsvindt binnen de gestelde 24 uur wordt aangenomen dat PARTNER nog niet in contact was met de door AB geleverde klant met betrekking tot dezelfde specifieke vaartocht.

2. Duur

- a) Deze overeenkomst geldt voor een periode van 1 jaar en gaat van start op 1 januari 2009.
- b) Deze overeenkomst wordt automatisch hernieuwd voor telkens 1 jaar, tenzij een van de partijen deze overeenkomst, conform de wettelijke opzegtermijn, in schrijven beëindigd of partijen tot een andere overeenkomst komen.

3. Betaling

- a) PARTNER ontvangt, van haar klanten een vergoeding voor haar diensten, onder te verdelen in boothuur, voorvaarvergoeding, terugvaarvergoeding, incatervergoeding, afcatervergoeding, personeelsvergoeding, horeca en extra's.
- b) indien AB niet als wederverkoper optreedt ontvangt zij voor haar activiteiten een vergoeding van 10% exclusief btw over de vergoedingen

boothuur, voorvaarvergoeding,  
terugvaarvergoeding, incatervergoeding en  
afcatervergoeding.

c) indien AB wel optreedt als wederverkoper  
ontvangt zij een vergoeding van 15% exclusief  
btw over de vergoedingen boothuur,  
voorvaarvergoeding, terugvaarvergoeding,  
incatervergoeding en afcatervergoeding.

d) PARTNER produceert en overlegt aan AB voor  
elke 15de van de maand op basis van het onder  
artikel 1 d genoemde overzicht een overzicht met  
daarin opgenomen alle klanten geleverd door  
A.B. die in de daaraan voorafgaande maand tot  
verkoop hebben geleid.

e) onder verkoop worden alle tegen vergoeding  
verhuurde boten verstaan verhuurd aan iedere  
klant geleverd door AB ookal is de verhuurde  
boot anders dan de initieel aangevraagde boot.

f) AB stuurt een commissie factuur gebaseerd op  
het in artikel 3d genoemde overzicht maximaal 1  
week na ontvangst van het onder artikel 3d  
genoemde overzicht.

g) PARTNER betaald deze factuur binnen 1  
maand na factuurdatum.

#### 4. Kosten en verantwoordelijkheid

a) PARTNER is verantwoordelijk voor haar eigen  
kosten.

b) AB is verantwoordelijk voor haar eigen kosten.

c) PARTNER is verantwoordelijk voor haar eigen  
technologie en website(s).

d) AB is verantwoordelijk voor haar eigen  
technologie en website(s).

e) AB kan in geen geval verantwoordelijk worden  
gehouden voor enige inaccuraten of misleidende  
informatie gegeven door PARTNER aan klanten  
geleverd door AB.

#### 5. Wanbetaling

a) Wanneer PARTNER in gebreke is te

rapporteren omtrent een verkoop / levering  
gedaan aan een klant geleverd door AB  
dan behoudt AB zich het recht voor passende  
maatregelen te treffen.

b) AB behoudt zich het recht voor te allen tijde  
contact te onderhouden met haar klanten.

c) Wanneer PARTNER niet reageert volgens de  
onder artikel 3 genoemde termijnen is AB  
gerechtigd passende maatregelen te treffen.

d) Indien PARTNER niet tijdig aan haar  
verplichtingen voldoet zijn alle kosten van  
rechtswege voor rekening van PARTNER.

#### 6. Beperking van aansprakelijkheid

a) AB zal in geen geval aansprakelijk zijn voor  
enig verlies en/of schade door een claim van  
derden.

b) AB zal in geen geval aansprakelijk zijn voor  
een bedrag groter dan het door haar in deze  
ontvangen bedrag(en).

#### 7. Tag along

a) Partijen zullen elkaar op de hoogste stellen van  
enige overname (interesse) door derden.

b) Partijen zullen zich inspannen mee te groeien  
met elkaars ondernemingen.

#### 8. Beëindiging

a) Beide partijen mogen deze overeenkomst  
beëindigen middels schrijven drie maanden  
hieraan voorafgaand. Alle lopende zaken dienen  
naar behoren te worden afgerond.

#### 9. Geldend recht

a) Geschillen voortvloeiend uit deze overeenkomst  
zullen worden voorgelegd aan de daartoe  
bevoegde rechter te Amsterdam.